------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**TÉRMINOS DE REFERENCIA**

**Firma Consultora para Desarrollo del Proyecto**

**(Servicios de Consultoría)**

Proyecto Nº228:

**Desarrollo de las empresas metalúrgicas como proveedores del sector de la defensa, mediante la gestión asociativo, la vinculación con la demanda, y la atención de sus requisitos; como base para la innovación, el desarrollo tecnológico y comercial.**

Órganos Responsables:

**- Cámara de Industriales y Metalúrgicos y de Componentes de Córdoba (CIMCC)**

**Perfil solicitado de la Firma Consultora**

1. Experiencia en liderazgo de proyectos que involucren estudios de mapeos, relevamientos, análisis y proyecciones.
2. Experiencia en liderazgo de proyectos involucrados en la gestión y evaluación de empresas con oferta productiva al sector defensa.
3. Experiencia y/o conocimiento en la evaluación de proyectos de relevamiento de oferta y demanda.
4. Experiencia y/o conocimiento en piezas y en el armado de planos de las mismas para relevar las necesidades de los demandantes.
5. Experiencia en manejo de técnicas y estrategias participativas y trabajo colaborativo. Se priorizará los antecedentes de trabajo colaborativo entre los miembros del grupo.
6. Experiencia en la facilitación y ejecución de talleres.
7. Habilidades para la comunicación escrita y oral.

**Motivación**

La “Agencia para el Desarrollo Económico de la ciudad de Córdoba” (ADEC) y la “Cámara de Industriales Metalúrgicas y de Componentes de Córdoba” (CIMCC) han suscripto un convenio de colaboración para la ejecución del proyecto **“Desarrollo de las empresas metalúrgicas como proveedores del sector de la defensa, mediante la gestión asociativo, la vinculación con la demanda, y la atención de sus requisitos; como base para la innovación, el desarrollo tecnológico y comercial”**, con el propósito de desarrollar, promover y fortalecer la competitividad de las empresas metalúrgicas como oferentes del sector defensa, mediante la realización de un relevamiento de la oferta productiva real y potencial de Córdoba y la demanda pertinente al sector que permita la generación de vinculación comercial y nuevas oportunidades de negocios en el rubro.

**Objetivos de la Contratación**

**Objetivos Generales**

El objetivo del llamado es la selección de una empresa y/o grupo de consultores, con el objeto de conformar un equipo de expertos, para desarrollar un relevamiento que permita caracterizar la oferta y la demanda, donde se puedan identificar oportunidades comerciales que genere y mejore la vinculación entre las empresas que potencialmente pueden proveer al sector de la Defensa y las demandas actuales y potenciales.

**Objetivos Específicos**

1. Diseñar relevamientos para identificar oportunidades y capacidades de la oferta productiva y para identificar las demandas actuales y potenciales, a nivel nacional.
2. Identificar oportunidades de negocios para las empresas metalúrgicas, metalmecánicas y afines de la provincia de Córdoba.
3. Generar un ámbito para analizar las necesidades en cuanto al desarrollo de piezas y partes.
4. Ejecutar un proyecto coordinando un equipo de trabajo interdisciplinario.

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**Productos entregables**

1.- Informe bimensual con cada una de las actividades realizadas, junto a la identificación de los requisitos técnicos de certificación de materiales y servicios para las compras.

2.- Sistematización y análisis global de factibilidad de producción de partes.

**Responsabilidades respectivas de la Firma Consultora:**

En el marco del objetivo de la contratación, la firma Consultora desarrollará las siguientes actividades, sin perjuicio de aquellas otras que, de acuerdo al avance del trabajo, resulten necesarias para el logro del objetivo:

1. Propuesta de Servicio.
2. Realización de las actividades que proponga en la Propuesta de Servicio.
3. Presentación de los entregables, según cronograma de Anexo I.

**Plazo de Contratación y Presupuesto Estimado**

Se prevé formular un contrato de Locación de Servicios por 5 meses.

El monto en concepto de honorarios profesionales será de hasta $350.000 pesos (trescientos cincuenta mil pesos), pagaderos proporcionalmente de acuerdo a plan de trabajo, Anexo I, contra presentación de factura, sujeto a la aprobación de los entregables por parte del Organismo Ejecutor.

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**ANEXO I**

**Plan de trabajo y fechas de pagos**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| ACTIVIDAD / MES | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| Reunión de trabajo Inicial definiendo alcance de la caracterización de oferta y demanda y requerimiento de las partes. | x |  |  |  |  |
| Diseño de la encuesta para identificar la capacidad de producción de las empresas de la CIMCC | x |  |  |  |  |
| Organización y coordinación de agenda para envío y recepción de encuesta. | x | x |  |  |  |
| Identificar los organismos y empresas del área de la defensa nacional involucrados en el Fondef | x | x |  |  |  |
| ENTREGABLE N° 1 |  | X |  |  |  |
| Identificar y establecer vínculos con los responsables comerciales |  |  | x |  |  |
| Identificar los requisitos técnicos de certificación de materiales y servicios para las compras. |  |  | x |  |  |
| ENTREGABLE N° 2 |  |  | X |  |  |
| Identificar los sistemas de gestión de los organismos y empresas del área de la defensa nacional |  |  | x | x |  |
| Establecer el grado de madurez de las empresas para atender el área de la defensa |  |  |  | x |  |
| Estimar el desarrollo futuro del sector. |  |  |  |  | x |
| ENTREGABLE N° 3 |  |  |  |  | X |

**Fechas de pago**

**Mes 1:** Anticipo a firma del contrato. Desembolso del 20%.

**Mes 2:** Entregable N°1: Diseño final de la encuesta, agenda de relevamiento e identificación de los organismos y empresas del área de la defensa nacional involucrados en el Fondef. Desembolso del 25%.

**Mes 4:** Entregable N°2: Identificación y establecimiento de vínculos con los responsables comerciales de la demanda e identificación de los requisitos técnicos de certificación de materiales y servicios para las compras. Desembolso del 25%.

**Mes 5:** Entregable N°3 Sistematización y análisis global de factibilidad de producción de partes. Desembolso del 30%.